شعبة : العلوم التجارية

السنة الثالثة ليسانس

تخصص: تجارة دولية

كلية العلوم الاقتصادية والتسيير والعلوم التجارية فريق ميدان التكوين

الشعبة: العلوم التجارية العلوم التحصص: تجارة

الأستاذ: بن إبراهيم الغالي المقياس: تقنيات تمويل التجارة الدواية

البرنامج السداسي التفصيلي للمقياس			
المحاور الفرعية للبرنامج (عناصر المحاضرة)	محاور البرنامج (القصول)	الأسابيع	
1- مفهوم التمويل؛ 2- أهداف التمويل؛ 3- أشكال التمويل؛ 4- وسائط التمويل؛	مدخل للمقياس	من الأسبوع 01 إلى الأسبو ع02	
5- مؤسسات التمويل. 1- تعريف الاعتماد المستندى؛		من الأسبوع 03	
2- أطراف الاعتماد المستندي؛ 3- وثائق الاعتماد المستندي؛ 4- خطوات تنفيذ الاعتماد المستندي؛ 5- أهمية الاعتماد المستندي؛ 6- أشكال الاعتماد المستندي.	التقنيات القصيرة الأجل لتمويل التجارة الدولية: الاعتماد المستندي	إلى الأسبو ع04	
 1- تعريف التحصيل المستندي؛ 2- حالات استخدام التحصيل المستندي؛ 3- أطراف التحصيل المستندي؛ 4- خطوات تنفيذ التحصيل المستندي؛ 5- مزايا وعيوب التحصيل المستندي. 	التقنيات القصيرة الأجل لتمويل التجارة الدولية: الدولية: التحصيل المستندي	من الأسبوع 05 إلى الأسبوع 06	
 1- تعریف عملیة تحویل الفاتورة؛ 2- أطراف تعریف عملیة تحویل الفاتورة؛ 3- خطوات تنفیذ عملیة تحویل الفاتورة؛ 4- عمولات تحویل عملیة تحویل الفاتورة؛ 5- مزایا وعیوب تعریف عملیة تحویل الفاتورة. 	التقنيات القصيرة الأجل لتمويل التجارة الدولية: تحويل الفاتورة	من الأسبوع 07 إلى الأسبوع 08	
1- تعريف الكمبيالة؛ 2- أطراف الكمبيالة. 3- أنواع الكمبيالة؛ 4- عملية خصم الكمبيالة.	التقنيات القصيرة الأجل لتمويل التجارة الدولية: الخصم المستندي	من الأسبوع 09 إلى الأسبوع 10	
1- تعريف قرض المشتري؛ 2- عقود قرض المشتري؛	التقنيات المتوسطة والطويلة الأجل لتمويل التجارة الدولية: قرض المشتري	الأسبوع 11	

خطوات تنفيذ تقنية قرض المشتري.	-3		
تعريف قرض المورد؛		التقنيات المتوسطة والطويلة الأجل	الأسبوع 12
خطوات تنفيذ تقنية قرض المورد؛	-2	لتمويل التجارة الدولية:	الأسبوع 13
المستندات المطلوبة في ملف المصدر المقدم للبنك؛	-3	قرض المورد	
تعريف التمويل الجزافي؛	-1	التقنيات المتوسطة والطويلة الأجل	الأسبوع 13
مراحل سير عملية التمويل الجزافي؛	-2	لتمويل التجارة الدولية:	
	-3	التمويل الجزافي	
تعريف التأجير التمويلي؛		تقنيات المتوسطة والطويلة الأجل	الأسبوع 13
الأطراف التعاقدية في التأجير التمويلي؛	-2	لتمويل التجارة الدولية:	
أساليب التمويل التأجيري في البنوك.	-3	التمويل التأجيري	
•			

السنة: الثالثة تجارة دولية. الخامس.

ملاحظات: البرنامج مقسم بين المحاضرات والأعمال التطبيقية.

كلية العلوم الاقتصادية والتسيير والعلوم التجارية فريق ميدان التكوين

الشعبة: العلوم التجارية العلوم التخصص: تجارة دولية

الأستاذ: ربيع امسعود المقياس: تسيير دولي

السنة: ثالثة ليسانس السداسي: السادس

البرنامج السداسي التفصيلي للمقياس

	٠, ج	
المحاور الفرعية للبرنامج	محاور البرنامج	الأسابيع
(عناصر المحاضرة)	(الفصول)	
✓ مفهوم الإدارة الدولية		
✓ الأعمال الدولية والإدارة الدولية		0.4 5.
✓ ضرورات الدخول الى الإدارة الدولية	مدخل الى إدارة الأعمال الدولية	الأسبوع 01
✓ محاذير الدخول الى الإدارة الدولية		
✓ أنواع الشركات الدولية		
7- خصائص الفلسفة الإدارية		
8- الخصائص التنظيمية	منظمات الأعمال الدولية	
9- الخصائص البشرية للمديرين التنفيذيين	12,501 642 21 3423	الأسبوع02
10 الخصائص الإلكترونية		
11 الخصائص التفاعلية		
6-مفهوم الثقافة الدولية		
7 عناصر الثقافة الدولية	الثقافة الدولية	الأسبوع03
8 – العلاقة بين الثقافة والإدارة الدولية	المعادية المعارضة	الا سبوع ٥٥
9-الثقافة و التفاوض الدولي		

 المفهوم والعوامل المؤثرة 	
☐ أشكال الدخول للسوق الدولي (التحالفات الاستراتيجية،	
التملك الدولي ، المشاريع المشتركة ، الملكية الكاملة)	
 نماذ ج من الهياكل التنظيمية الدولية. 	
	الأسبوع04
1	

6 - مفهوم القيادة الدولية 7 - أنماط القيادة الدولية 8 - خصائص القيادة الدولية 9 - القيادة الدولية في العالم الرقمي 10 - نماذج القيادة الدولية
المولية الدولية عن العالم الرقمي 9 – القيادة الدولية في العالم الرقمي 9 – القيادة الدولية في العالم الرقمي 10 – القيادة الدولية الدول
القيادة الدولية الدو
□ دوافع صياغة الاستراتيجية الدولية □ مداخل صياغة الاستراتيجية الدولية □ متطلبات صياغة الاستراتيجية الدولية □ منهجية صياغة الاستراتيجية الدولية □ منهجية صياغة الاستراتيجية الدولية
□ دوافع صياغة الاستراتيجية الدولية □ مداخل صياغة الاستراتيجية الدولية □ متطلبات صياغة الاستراتيجية الدولية □ منهجية صياغة الاستراتيجية الدولية
□ مداخل صياغة الاستراتيجية الدولية □ متطلبات صياغة الاستراتيجية الدولية □ منهجية صياغة الاستراتيجية الدولية
□ متطلبات صياغة الاستراتيجية الدولية □ منهجية صياغة الاستراتيجية الدولية □ منهجية صياغة الاستراتيجية الدولية
منهجية صياغة الاستراتيجية الدولية
منهجية صياغة الاستراتيجية الدولية
أسبوع 06
أسبوع 06
ئسبوع 06
ئسبوع 06
أسبوع 06
اسبوع 06

□ المفهوم والمبررات والتحديات □ استراتيجية الموارد البشرية الدولية □ التدريب والتطوير الدولي □ تقويم الأداء الدولي □ علاقات العمل الدولية	إدارة الموارد البشرية الدولية	الاسبوع 07
□ المفهوم والمستويات □ الدخول إلى السوق الدولي □ الدخول الى السوق الدولي □ المزيج التسويقي الدولي	إدارة التسويق الدولي	الاسبوع الثامن
□ الإمداد الدولي □ الإدارة المالية الدولية □ حاضنات الأعمال الدولية □ أخلاقيات الإدارة الدولية □ أخلاقيات الإدارة الدولية □ الاتفاقيات الدولية □	قضايا في إدارة الأعمال الدولية	من الاسبوع 09 الى الاسبوع 11

ملاحظات:

- يستمر المقياس في السداسي الرابع على شكل دورة تكوينية تقدم للطلبة حول كيفية انشاء المؤسسة من خلال اعداد مخطط الاعمال-Formation CREE يقدمها الأستاذ ومنشط الوكالة الوطنية لعد تشغيل الشباب ANSEJ Biskraوسيكون ذلك في دار المقاولاتية.
- التقييم في المقياس: يتضمن المقياس امتحان + نقطة التطبيق (فروض+عمل شخصي+ مساهمة الطالب).